

---

## OFFRE DE POSTE

---

TITRE DU POSTE :	<b>CHEF DE PROGRAMME</b>
DIRECTION :	DIRECTION DES PROGRAMMES
ETABLISSEMENT :	LES MUREAUX
DATE DE PUBLICATION :	13/05/2019

---

## A PROPOS DE PYROALLIANCE

Leader européen et acteur de rang mondial, Pyroalliance, filiale d'ArianeGroup, fournit, à ses clients issus des secteurs de l'espace, de la défense et de l'industrie, des solutions à haute valeur ajoutée technologique issues de nos savoir-faire mécanique et pyrotechnique. Nos sous-systèmes permettent de remplir des fonctions critiques sur des lanceurs civils, des missiles tactiques, des satellites, des avions ou encore des installations industrielles à risque. Pyroalliance est en forte croissance et cherche des talents pour poursuivre son développement.

---

## MISSION GENERALE

Le chef de programme est au cœur de la matrice de décision et porte la responsabilité des arbitrages finaux pour satisfaire la relation contractuelle avec le client. Il ou elle s'investit autant sur les propositions techniques que commerciales. Il ou elle est responsable des marges des contrats en accord avec les objectifs fixés par le Directeur des Programmes de Pyroalliance. Il ou elle est l'interlocuteur pour les programmes, les produits série et en développement de ses marchés en interne ou en externe. Véritable pilote du contrat, la diversité de ses interlocuteurs l'amènera à justifier d'une expérience en programme lui conférant un appui technique essentiel ainsi que d'une aptitude pour la partie commerciale.

---

## PLACE DANS L'ORGANISATION

Le Chef de Programme est rattaché (e) hiérarchiquement au Directeur des Programmes.

---

## PRINCIPALES MISSIONS ET RESPONSABILITES

---

### Négociation commerciale

- Formuler et préciser auprès du client l'expression de son besoin et le négocier.
- Etablir et négocier les propositions techniques et commerciales en accord avec la stratégie commerciale de Pyroalliance et en sollicitant en interne les différentes directions concernées.
- Analyser et mettre à jour les objectifs de coûts de revient société des produits pour ses marchés avec l'appui du contrôle de gestion et des équipes techniques.
- Gérer les risques et opportunités financiers, techniques, juridiques et réglementaires relatifs à un projet.

- Fixer des objectifs de coûts à la Direction Technique et à la Direction des Opérations permettant de dégager les marges suffisantes.

## **Suivi client**

- Assurer la responsabilité contractuelle.
- Assurer ou déléguer aux ingénieurs produits les relations techniques avec les clients et les coopérants pour les programmes dont il ou elle a la charge.
- Proposer au client les adaptations nécessaires pour respecter les objectifs.

## **Pilotage interne et reporting**

- Animer et coordonner les activités des différents contributeurs impliqués sur toute la durée du programme en qualité, coût et délais.
- Etablir la planification des grands jalons des programmes.
- Valider les choix techniques de la Direction Technique conformément aux objectifs qualité, coûts et délais du programme.
- Proposer, en liaison avec la Direction Technique, les actions de Propriété Industrielle.
- Assurer les reporting au Directeur des Programmes et au comité exécutif de Pyroalliance.

## **Export control**

- Approuver la conformité des documents contractuels lors de la revue de contrat,
- Réaliser les demandes de licence, nécessaires à ses affaires, liées au classement matériel de guerre et matériel de guerre assimilé auprès des autorités gouvernementales compétentes.

## **PROFIL SOUHAITE**

---

### **Diplôme, formation :**

- Ingénieur (e) de formation idéalement à dominante mécanique.

### **Expérience professionnelle :**

- Expérience souhaitée de 5 ans minimum dans un poste de gestion de programmes idéalement dans des secteurs liés à la Défense, au Spatial ou à l'Aéronautique.
- Connaissances exigées de la mécanique.
- Votre connaissance technique et votre expérience programme vous permettra de réaliser des arbitrages avec une vision globale des contrats.
- Compétences dans la négociation commerciale.

### **Qualités recherchées**

- Votre capacité à exercer votre leadership sera essentielle pour fédérer et animer des équipes autour d'un objectif commun.
- Votre relationnel et votre capacité d'adaptation vous permettront d'échanger de manière constructive avec toute la diversité de vos interlocuteurs.
- Votre aisance dans la communication orale vous permettra d'être convaincant lors de réunions de travail en interne comme externe.

### **Langues**

Pratique de l'anglais courante (contrat/relations clients)