

RESPONSABLE COMMERCE ET PROGRAMME

A PROPOS DE PYROALLIANCE

Leader européen et acteur de rang mondial, Pyroalliance, filiale d'ArianeGroup, fournit, à ses clients issus des secteurs de l'espace, de la défense et de l'industrie, des solutions à haute valeur ajoutée technologique issues de nos savoir-faire mécanique et pyrotechnique. Nos sous-systèmes permettent de remplir des fonctions critiques sur des lanceurs civils, des missiles tactiques, des satellites, des avions ou encore des installations industrielles à risque. Pyroalliance est en croissance et cherche des talents pour poursuivre son développement.

MISSION GENERALE

Intégré au sein d'une équipe comprenant 7 Responsables Commerce et Programmes (y compris le poste à pourvoir), la mission principale consiste à être responsable pour son domaine de la réussite de son activité du point de vue commercial et programmes.

PLACE DANS L'ORGANISATION

Le poste est rattaché hiérarchiquement au Directeur Commerce et Programmes.

PRINCIPALES MISSIONS ET RESPONSABILITES

- ❖ Prospecter de nouveaux clients / marchés,
- ❖ Assurer une veille active auprès des clients existants pour identification de leurs nouveaux besoins,
- ❖ Etablir et négocier les propositions techniques et commerciales et les réponses aux appels d'offres en accord avec la Stratégie de Pyroalliance,
- ❖ Organiser et conduire les revues/jalons avec les clients,
- ❖ Décliner en interne les objectifs Qualité / Coûts / Délais auprès du ou des Chefs de Projets et des fonctions support au programme,
- ❖ Atteindre les objectifs de rentabilité de l'affaire par un pilotage régulier avec l'appui du contrôle de gestion et du ou des Chefs de projets,
- ❖ S'assurer de la cohérence de la logique de développement, du planning, et du devis de coûts avec les "Engagements Pris",
- ❖ Approuver les documents et livrables
- ❖ Appliquer les obligations institutionnelles ; demandes d'autorisations gouvernementales, ...,
- ❖ Obtenir les autorisations d'exportation et les classements des produits nécessaires à ses affaires,
- ❖ Appliquer les obligations de santé, de sécurité et d'environnement définies dans le manuel d'organisation.

PROFIL SOUHAITE

Diplôme, formation :

- De formation Ingénieur mécanique ou équivalent.

Expérience professionnelle :

- Expérience souhaitée de 5 ans environ dans un poste similaire (Approche projet / programme souhaitée – Commerce optionnel).

Connaissances recherchées

- Conduite de programmes techniques multi-projets
- Pack Office (Word, Excel, PowerPoint)

Qualités recherchées

- Excellent relationnel notamment avec des équipes pluridisciplinaires
- Aisance rédactionnelle (en Français et en Anglais)
- Capacité à travailler en équipe
- Autonomie
- Rigueur
- Être force de proposition
- Capacité à respecter les délais
- Capacité de mener des négociations commerciales

Langues

- Anglais lu, parlé, écrit indispensable

Localisation

- Poste basé sur Les Mureaux (78).

Type de contrat

- CDI

Positionnement

- Coefficient CCNIC : 400 à 460 suivant expérience
- Poste de cadre en forfait jours (215 jours travaillés par an)
- Rémunération : 65 - 75 k€ brut annuel suivant expérience